

S D C 

**EINZIGARTIG FÜR
MITTELSTAND & KONZERNE**

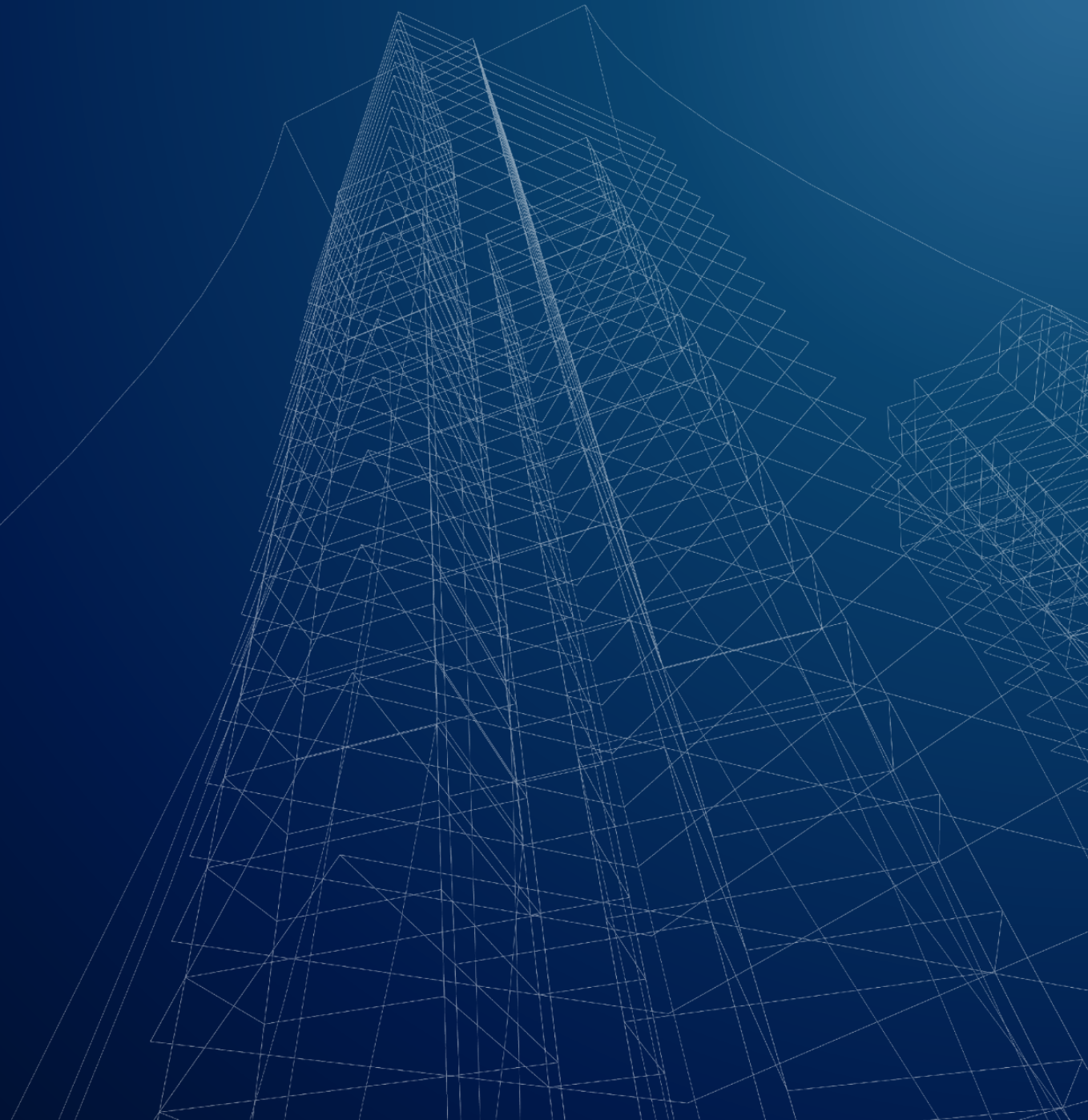
TURNAROUND & BUSINESS TRANSFORMATION

SDC 



2006

Advisory & Interim



INHALT

1

EFFEKTIVER ALTRUISMUS

2

MEHRWERT

3

CENTER OF EXCELLENCE

4

**BERATUNG IM FINANZ- UND
LEISTUNGSBEREICH**

5

BRANCHEN- EXPERTISE

6

REFERENZEN

7

UNSERE SPEZIALISTEN

01. EFFEKTIVER ALTRUISMUS

Die SDC ist ein einzigartiges Beratungs- und Umsetzungs-Unternehmen, das Diversität und Inklusion in Generationenteams fokussiert anwendet.

Durch den effektiven Wissenstransfer zwischen Industrieveteranen und jungen Talenten schaffen wir ein dynamisches Arbeitsumfeld.

Unsere Stärken liegen in Qualität und Erfolg, mit einem umfassenden Anspruch von der Analyse bis zur Umsetzung. Einzigartig ist unser modularer Beratungs- und Umsetzungs-Ansatz mit einem 4-D-Modell für Transparenz, das fixe Preise, Tagessätze oder Erfolgsbeteiligungen optional macht.

02. MEHRWERT

Im Turnaround sorgen wir für additive Deckungsbeiträge.

Aus eigener Kraft des Unternehmens - ganz ohne Kredite!

Wie wir das machen?

Wir verjüngen "poor dogs" wieder zu "cash cows".

Dabei nutzen wir das Wissen aus den Köpfen der Mitarbeitenden.

03. CENTER OF EXCELENCE

Beratungs- und
Unterstützungsleistungen
für Notfälle und komplexe
Transformationsprojekte.

Alle SDC Partner sind
Industrie-Veteranen
ohne Berater-Vergangenheit.



04. BERATUNG IM FINANZ- UND LEISTUNGSBEREICH

Wir bieten das komplette Leistungsspektrum vom Turnaround bis zum Nachfolgemanagement.

Zeitnahe Transparenz

- Kurzfristige Liquiditätsplanung
- Erstellung IDW S11
- Fortbestehensprognose

Kurzfristige Liquiditäts- beschaffung

- Kurzfristige Unterstützung über schnelle Massnahmen "added value" und "rejuvenation"

Turnaround / Transition

- Erstellung IDW S6 und Umsetzungsbegleitung
- Integrierte Ergebnis- und Finanzplanung
- Übernahme von Verantwortung als
- CRO, CEO, CFO, CIO / CDO, CSO / auch in Organschaft

Nachfolgeprozesse

- Due Diligence & Maschinenbewertung
- Abgestimmte Amts- und / oder Unternehmensübergabe
- M&A-Prozesse
- Stelleninhaber

Advisory

- Modulare Roadmaps
- Optimierung von Produktportfolios und Entwicklung von Innovationen
- Standortverlagerungen CH
- Strategisches Lieferantenmanagement
- Management Dashboard

Performance-Steigerung

- Top-Line & Triple Bottom Line
- CapEx / OpEx
- Business Development
- Change Management
- Organisationsentwicklung
- Prozessoptimierung
- Supply Chain
- Projektmanagement
- Digitalisierung



BRANCHENEXPERTISE

05. BRANCHEN- EXPERTISE

Mit unserem Partnernetzwerk sind wir in allen Branchen zuhause.



KONSUMGÜTER



HEALTH CARE



HANDEL / RETAIL



LEBENSMITTEL



MASCHINEN-
& ANLAGENBAU



ENERGIEWIRTSCHAFT



AUTOMOBILZULIEFERER



LOGISTIK



BAUINDUSTRIE



PRIVATE EQUITY



FINANZINSTITUTIONEN



REFERENZEN

06. REFERENZEN MASCHINEN- & ANLAGENBAU

Turnaround, Portfolio-Optimierung
SDC-Partner als CRO/CEO für den Turnaround



KUNSTSTOFFVERARBEITENDE HOLDING

100 Mio. Umsatz, 500 Mitarbeiter

- Beratung :** Preiserhöhungen, Kostenkonsolidierung
- Umsetzung:** Standardisierte Prozesse, Standortkonsolidierung, Profit-Center-Ansatz
- Schulung:** Kultur der Kostensenkung
- Erfolg:** Turnaround in 14 Monaten, nachhaltiges Wachstum

[Fallstudien](#)

06. REFERENZEN MITTELSTAND (INHABERGEFÜHRT)

Digitalisierung, Prozessoptimierung, Qualitätsplanung
SDC-Partner als Projektkoordinator



METALLVERARBEITUNGS- UNTERNEHMEN

30 Mio. Umsatz, 240 Mitarbeiter

- Beratung :** PC-gestützte Fertigungsarbeitsplätze mit integriertem Lagerverwaltungssystem und KVP
- Umsetzung:** Lessons Learned Datenbank, Datenbankgestützte Nachkalkulation und Management Dashboard, Qualitätsprozesse
- Schulung:** Einführung der Mitarbeitenden auf die Software und neuen Abläufe
- Erfolg:** Senkung der Herstellungskosten, EBIT von 4 % auf 16 %

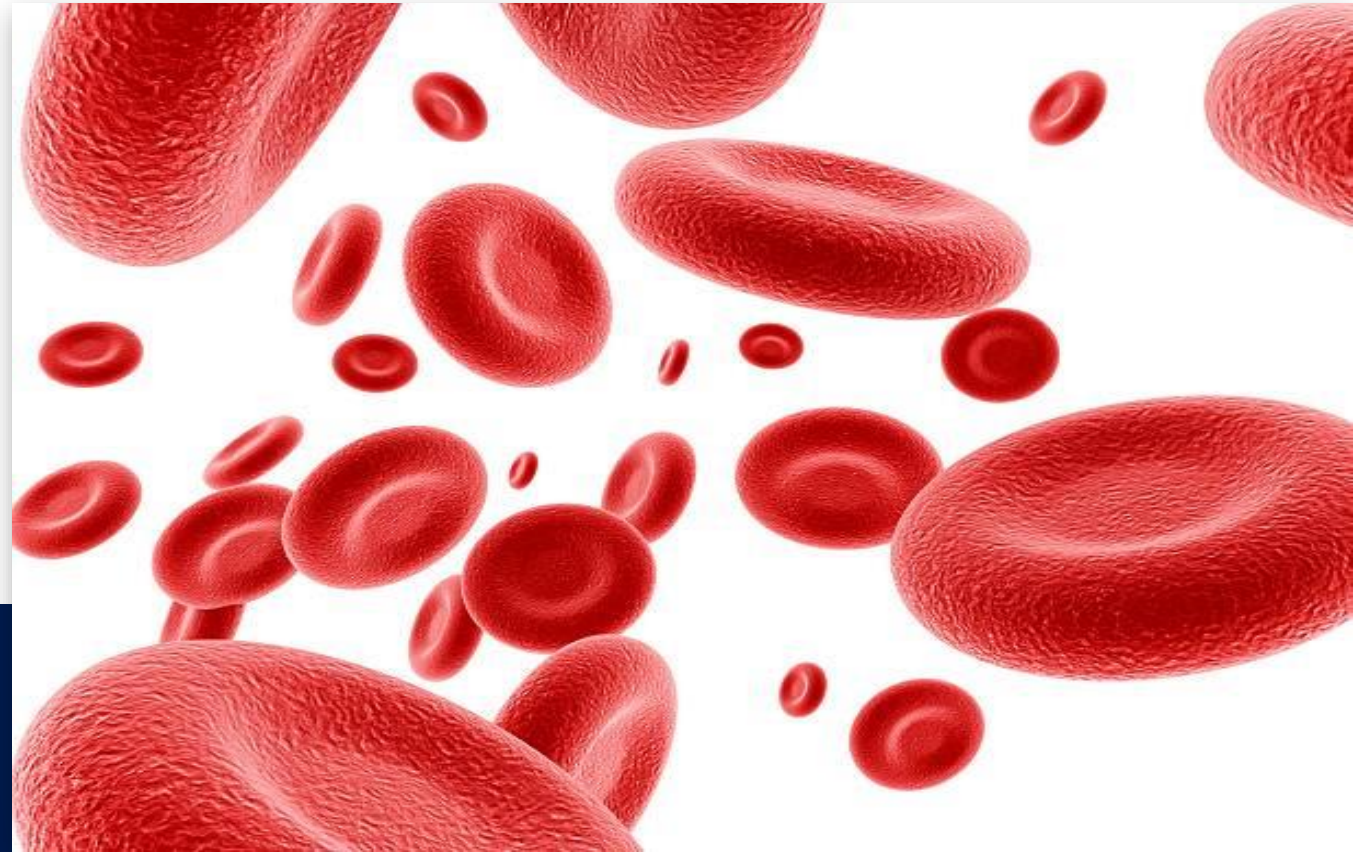
06. REFERENZEN BLUTDIAGNOSTIK

Operational Excellence
SDC-Partner leitet Change-Management

HERSTELLER MEDIZINISCHER GERÄTE

23 Mio. Umsatz, 205 Mitarbeiter

- Beratung :** OPEX und CAPEX Optimierung, Re-Engineering, Home Sampling Ansatz
- Umsetzung:** Identifikation von Ineffizienzen, Umsetzung von kostensparenden Maßnahmen.
- Schulung:** Sensibilisierung aller Mitarbeitenden auf Leistungskennzahlen
- Erfolg:** EBIT-Verbesserung in sechs Monaten: Von -12% auf +8%



06. REFERENZEN MITTELSTAND - HOLDING (Familiengeführt)

Konsolidierung / Sanierung einer Business Unit
SDC-Partner als CRO/CEO für Turnaround



AUTOMOTIVE INTERIEUR

100/630 Mio. Umsatz, 500/4600 Mitarbeiter

- Beratung :** im Finanz- und Leistungsbereich, ABC-Analyse: Produkte, Märkte und Kunden auf DB-Basis
- Umsetzung:** Produkt-Portfolio-Optimierung, Outsourcing, Prozessoptimierung, Operational Excellence, Standort-Reallokation
- Schulung:** Kultur der Kostensenkung und -optimierung in allen Funktionen
- Erfolg:** Turnaround innert 6 Monaten, nachhaltiges Wachstum



DAS TEAM

07. UNSERE SPEZIALISTEN

Über **34** erfahrene Problemlöser und Industrie-Veteranen, von C-Level bis Shop-Floor.

Interim-Manager und ganze Teams garantieren die Bereitstellung von Personal-Kapazitäten auf Abruf.

Problemlösungen durch unser Partner-Netzwerk als Schwarm-Intelligenz, geleitet von einem direkt Ihnen unterstellten Koordinator.



Stephan Cohnen
Managing Partner
SCO@SDC-Executives.com



Joachim Höche
Senior Partner
JHO@SDC-Executives.com



Thomas Ehrenhauser
Associate Partner
TEH@SDC-Executives.com



Dr. Ottmar Ernst
Senior Partner
OER@SDC-Executives.com



Mohammed Assef
Partner
MAS@SDC-Executives.com




Dr. Martin Klose
Senior Partner
MKL@SDC-Executives.com






KONTAKTIEREN SIE UNS

SDC Executives GmbH
Advisory & Interim + Coaching

 Solitudeallee 14, D-70439 Stuttgart
Jonenbachstrasse 21, CH-8911 Rifferswil-Zürich

 welcome@SDC-Executives.com

  +49-711-995-985-36
 +41-43-883-90-35



AN 18 STANDORTEN IM D-A-CH RAUM

S D C 

TURN.AROUND.
CONTROL YOUR
CHANCES OF CHANGE